Onderhandelen met Impact

Onderhandelen is een kunst, een spel van strategie, tactiek, en verbinding. Met onze driedaagse training ga je verder dan de basis en leer je hoe je met overtuiging en inzicht complexe onderhandelingen tot een succesvol einde brengt. Of het nu gaat om het overbruggen van verschillen, omgaan met weerstand, of het perfectioneren van je eigen stijl, deze training biedt je de tools en technieken om elk onderhandelingsproces naar jouw hand te zetten.

Wil jij?

- **Zelfverzekerd en met overtuiging onderhandelen in complexe situaties**
- **Streven naar maximale resultaten zonder de relatie te schaden**
- **Je strategie en tactieken aanscherpen**
- **Goed voorbereid een onderhandeling ingaan en weten hoe je de regie behoudt**

Wat leer je?

In drie dagen leer je hoe je je strategisch en tactisch voorbereidt op onderhandelingen, waarbij je rekening houdt met de belangen van alle partijen. Je krijgt inzicht in het toepassen van gedrag dat helpt om impact te maken in elke onderhandelingsfase. Daarnaast ontwikkel je vaardigheden om effectief om te gaan met weerstand en conflicten, zodat je uitdagende situaties kunt doorbreken en stagnerende onderhandelingen weer op gang brengt. Door te werken met groepsoefeningen en praktijkgerichte casussen leer je jouw vaardigheden direct toepassen. Kritische reflectie op je eigen stijl geeft inzicht in je sterktes en aandachtspunten, waardoor je effectiviteit blijvend vergroot.

Voor wie?

Deze training is ideaal voor onderhandelaars die effectief willen opereren in complexe onderhandelingen met diverse en vaak tegengestelde belangen. Werk je in de publieke of private sector en heb je minimaal vijf jaar ervaring op HBO+ niveau? Dan is deze training een uitstekende keuze om je onderhandelingen naar een hoger niveau te tillen.

En daarna?

Na deze training beschik je over praktische tools en inzichten om onderhandelingen met vertrouwen aan te pakken. Je begrijpt je eigen onderhandelingsstijl en weet deze flexibel in te zetten om jouw doelen te bereiken. Je hebt geleerd om constructief om te gaan met weerstand en lastige situaties, terwijl je de relatie met de ander behoudt. Met een sterke balans tussen resultaat en verbinding ben je klaar om zelfs de meest uitdagende onderhandelingen tot een goed einde te brengen.

Dus waarom doen?

- Gebruik van bewezen Harvard-technieken
- Focus op zowel resultaten als relaties
- Bewust over je eigen onderhandelingsstijl en weet die flexibel in te zetten

Waarom winnen of verliezen, als je kunt verbinden?

Eigen trainingslocaties

Je wordt in de watten gelegd. Je hoeft nergens aan te denken. En dat in een verrukkelijke omgeving. Zonder plastic koffiebekertjes of saaie dertien-in-een-dozijnzaaltjes. Het is alsof je in een bubbel stapt. Waarin je je fijn op jezelf en je leerproces kunt focussen. We hebben zelfs op maat gemaakte zalen voor bepaalde oefeningen. Inderdaad, hét verschil tussen een gemiddelde en een geweldige training.

House of influence Oosterbeek

Midden in de prachtige bossen op de Veluwe.

House of influence Amsterdam

In het moderne, levendige NDSM-werf gebied.

Blijf je slapen?

Onze intensieve dagen worden afgesloten met een diner. We raden je aan om daarna te blijven overnachten. Zo kun je al je nieuwe kennis en inzichten verwerken, alles uit je training halen en tegelijkertijd samen afschakelen na de trainingsdag.

Wie zijn de trainers?

Je gaat aan de slag met ervaren trainers. Mensen die er meer dan 1000 vlieguren voor de groep op hebben zitten. En dat is fijn. Want je trainers en groep (professionals zoals jij) functioneren als spiegel. De theorie die je leert, pas je direct toe. Je oefent en experimenteert, ook met simulaties uit jouw werkpraktijk. Ook met een trainingsacteur. Je krijgt veel feedback. Je wordt uitgedaagd, geconfronteerd en aangemoedigd. Spannend? Ja. Leerzaam? Enorm.

We blijven er voor je

Natuurlijk zijn we er voor je, ook na je training. De Zuidema Influence Hub® - ons platform- blijft voor jou toegankelijk, voor effectmetingen, oefenmateriaal en feedback.

Heb je vragen?

Of wil je weten of deze training past bij jouw doelen? Plan een vrijblijvend adviesgesprek met één van onze trainingsadviseurs. Zij kennen onze trainingen door en door en kunnen met je meedenken.

Plan een adviesgesprek via zuidema.nl/adviesgesprek

In het kort

Duur: 3 dagen
Groepsgrootte: 6 - 9 deelnemers
Werkniveau: HBO+
Voorbereidingstijd: 1 tot 2 uur

Meer weten over prijzen, data, tijden, locaties, opbouw & inhoud van het programma?
Kijk op zuidema.nl/onderhandelen-impact

Wij zijn Bureau Zuidema

We zijn een eigenzinnig trainingsbureau dat het sinds 1962 net even anders doet. Bij ons kun je niet achteroverleunen. We brengen je in beweging, laten je patronen doorbreken, inzichten opdoen en stimuleren je om te ervaren. Te leren. Dus vooral: te doen. Dat maakt ons populair. We hebben al ruim 150.000 professionals getraind.

Op al onze trainingen zijn algemene voorwaarden van toepassing. Kijk voor meer info op zuidema.nl/algemene-voorwaarden.
Bureau Zuidema, Leusden // 033-434 58 00 // info@zuidema.nl // www.zuidema.nl